



まで拡大した。売上高も年々伸びているようだ。
の急拡大の背景は、1990年に首都圏に進出した
ことによるもので、これがキッカケとなっ
ている。

神奈川、埼玉にも販売網を広げていて、すでに首都圏において11の拠点を持っており、東京だけでなく千葉、

とみているようだ。
すでに首都圏において11の拠点を持っており、
向は9月11日に中間決算を発表し、その時点
として東海エリアで約450億円、首都圏工
業を約450億円、その他エリアを約100億円としている。首
都圏エリアでの成長加速度が実現できるかがカ
ギである。

R（株価収益率）は6倍台と割安な水準であ

（アルプランナー）63・3%、注文住宅が格に設定していること
（2983）は土地探しから家づくりまでトータルでサポートでき
る企業である。分譲住宅だけでなく注文住宅も請負うことが可
能である。2003年に積水ハウス出身で、現

年を迎える33年までに年を33年までに向は9月11日に中間決算を発表し、その時点として東海エリアで約450億円、首都圏工業を約450億円、その他エリアを約100億円としている。首
都圏エリアでの成長加速度が実現できるかがカ
ギである。

R（株価収益率）は6倍台と割安な水準である。また同社は現在、東証グロース市場に上場する。また今期は前期より25円増配の年70円配当を予定している。

アルプランナー

家づくりトータルで 首都圏進出し急拡大

会長の古賀氏によつて設立された。本社は名古屋市東区にある。25年1月期における売上高の内訳は分譲住宅が

エリ亞が22・7%となつていて、同社の特徴は高いデザイン力と一次取得者でも手が出しやすい価格である。

23・2%であった。地
域別みると東海エリ
アであり、構造材には集
成材を使用している。

3倍である。近年、分譲住宅の市場規模は4・5兆円と東海エリ亞の

売上高1千億円の内訳として東海エリ亞で約450億円、首都圏工
業を約450億円、その他エリアを約100億円としている。首
都圏エリアでの成長加速度が実現できるかがカ
ギである。

R（株価収益率）は6倍台と割安な水準である。また同社は現在、東証グロース市場に上場する。また今期は前期より25円増配の年70円配当を予定している。

