

裕恭

車の人気が海外で高ま る。これは日本の中古 者が目立って増えてい ン会場内は外国人の業 っていることが挙げら ある。 より落札する側の信頼 していくというわけで も高まり成約率も上昇 の高さがある。これに 今後の展開について

収益となる。 りの出品手数料は約8 一台当た 数の増加と成約台数の 収益の拡大は出品台 れる。 同社がオークション

都圈2会場 オークショ

能力拡張

いる。

同社のビジネ

カ所に展開して ン会場は全国19 が、オークショ く地元企業だ 海市に本社を置 業界トップである。東

札手数料がそれぞれ約

る。 今期第1四半期の 増加が重なった時であ

市場でシェア42%を持

横浜、東京会場のオー

特に配当については 100%としている。

前期までで25期連続

は500億円を投じて

クション処理能力を拡

っていることから結果

I

オークションの運営で 千円、成約手数料と落

(4732) は中古車

ユー・エス・エス

て買い方が支払う落札 時の成約手数料、そし 出品手数料、成約した スモデルは、中古車を 売りたい業者が支払う されて買い手が落札す およそ1台の車が出品 1万円となっている。 円の手数料が入るとい ると同社には2万8千 20 4%增、成約台数 期比7・8%増となっ は57・1万台と前年同 7万台で前年同期比 実績では出品台数は90 るのである。また同社 このことも外国人業者 的にトヨタ製の高額車 両が多く出品される。 の増加につながってい %以上、株主還元につ 数値目標にはROE いては配当と自社株 期経営計画で掲げた (自己資本利益率) 20 る。なお中 る方針であ に引き上げ

手数料の三つの合計が うわけである。

た。近年、オークショ

の強みとして査定能力

買いで総還元性向を

地があるとみている。

する見込みである。従

って株価はなお上値余

く。これに 張してい より業界シ エアを50% 込みである。 そして今期も増配の見 増配を達成してきた。 株価は上場来高値を

来期以降の収益に寄与 模の拡大による効果が は21倍と割高というレ ベルではない。会場規

もPER(株価収益率)

更新中である。それで